

## Семинар

### Зголемена продажба и профит преку Коучинг Програма

**Дата:** четврток, 16.11.2017, од 12:00 до 17:00; **Место:** Хотел Континентал , Скопје

**Коучи:** Ристо Иванов , Сања Аризанов и Музафер Таири

**Максимум 15 учесника**

### ДНЕВЕН РЕД

- 11:30 – 12:00 **Регистрација**
- 12:00 – 12:30 **Како преку коучинг до зголемена продажба?**
- Вовед: цели, тек на семинарот и запознавање на учесниците;
  - Што користи менаџерот за раст на Бизнисот?
  - Принципи на коучингот и алатките за успех;
- Вежба 1: Биди тука!*
- 12:30 – 13:30 **Како опстанува вашиот бизнисот?**
- Која е намерата на менаџерот? ( вежба 2.1);
  - Основниот тренд на бизнис намерата на менаџерот ( вежба 2.2);
  - Како се мери успешноста? (кои се видливите индикатори?;
- Вежба 2: Како менаџерот успева во бизнисот?*
- 13:30 – 14:00 **Ручек пауза**
- 14:00 – 15:30 **Како да расте вашиот бизнис?**
- Со кои продукти? ;
  - Колкав е максималниот број на клиенти што можете да ги услужите?
  - Како се проценува потенцијалната вредност на клиентот?
- Вежба 3 – Пресметка на капацитетот на фирмата и начинот на искористување*
- 15:30 - 16.45 **Како да се искористи потенцијалот за раст на бизнисот?**
- Изработка на план за акции за максималниот број клиенти;
  - Идентификување на областите за користење на Коучинг продуктите;
- 16:45 – 17:00 **Завршување на семинарот**

**Обуката е ко-финансирана од ИМЕ програмата**  
**Партиципацијата на учесниците изнесува 1.000 денари**